

bestchassisrent.com
Tel. +49 40 / 48 50 50 40



Stellenausschreibung:

Wer wir sind:

Als Hamburger Logistik-Unternehmen mit Standorten in Hamburg, Bremen, Bottrop und Mannheim schaffen wir die Basis für Vertrauen und Kommunikation mit unseren Kunden. Dabei zeichnet uns der direkte und regelmäßige Austausch mit dem Kunden aus. Zu unseren Kunden zählen sowohl Einzel- und Kleinunternehmen als auch Transporteure und Spediteure der intermodalen Transportbranche. Dabei betreuen wir jede Kundengröße genau so effektiv und zuverlässig.

Darüber hinaus bieten wir verschiedenen Produkte und Lösungen im Bereich „End to End Asset-Tracking“ an. Unsere Lösungen schaffen transparente Daten in Lieferketten- und Logistikprozessen, wo es vorher keine gab.

Zur Verstärkung unseres hochmotivierten Teams in Hamburg suchen wir ab sofort einen/eine:

Mitarbeiter/in im Vertrieb und Büromanagement (m/w/d) Vollzeit zur Unterstützung unseres Teams

Wir suchen jemanden, der positiv und aufgeschlossen auf Menschen zugeht und eine eigene Strategie sowie neue Prozesse für unseren Vertrieb entwickeln kann. Als erster Kontaktpunkt zu potentiellen Kunden stehst Du stellvertretend für unser gesamtes Team. Souverän kontaktierst Du neue Leads, vornehmlich aus dem Bereichen Logistik und Transport, telefonisch und schriftlich. Dein Ziel ist der Aufbau von vertrauensvollen sowie langfristigen Geschäftsbeziehungen.

Nach Bedarf planst und koordinierst Du Kundentermine. Durch effektives Networking unterstützt Du unser Team bei der fortlaufenden Pflege von Kundenbeziehungen und bist Ansprechpartner für übergeordnete Themen.

Deine Aufgaben:

- Unterstützung in den Bereichen Vertrieb/Disposition/Abrechnung
- Abwicklung und Betreuung von Mietprozessen
- Europaweite Kundenbetreuung inklusive der Erstellung von Angeboten sowie Verwaltung von Kundenanfragen
- Sicherstellung der Dokumentation der geführten Gespräche sowie der Verkaufsaktivitäten
- Marktbeobachtung und Marktrecherche mit Fokus auf die verladene Wirtschaft

- Erstellung von vertriebsbezogenen Auswertungen und Berichten und Wirtschaftlichkeitsrechnungen
- Angebotskalkulationen bei Neugeschäften im Rahmen von Vorgaben
-

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium/ kaufmännische Ausbildung, vorzugsweise mit Schwerpunkt Logistik/ Marketing oder vergleichbare Qualifikation
- erste Berufserfahrung im oben genannten Aufgabenbereich
- Sehr gute Anwenderkenntnisse der MS-Office-Programme (Word, Excel, Powerpoint) & Microsoft Dynamics NAV
- Grundkenntnisse in Projekt- und Vertragsmanagement
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Grundkenntnisse der Logistik

Das bieten wir Dir:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit langfristiger Perspektive
- Anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit
- Kostenlose Getränke und Kaffee
- Einen Referenzbetrieb mit einer hochmodernen Ausstattung/ digitalem Fokus
- Ein hochmotiviertes Team, dass sich jetzt schon auf Deine Unterstützung freut und darauf, mit Dir gemeinsam Strategien zu entwickeln und gemeinsam Ziele zu erreichen
- Flexibles und mobiles Arbeiten sowie Gleitzeit
- Eine transparente und attraktive Vergütung
- Ein vielfältiges Angebot an internen und externen Weiterbildungen, Trainings und Workshops

Werde ein Teil von UES Chassis und gestalte mit uns die Zukunft!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die Du bitte unter Angabe deines Gehaltswunsches und des frühestmöglichen Eintrittstermins an folgende E-Mail-Adresse sendest:

neues@uesc.eu